

2 COMMERCIAUX (H/F)

Notre société :

Société en pleine croissance (à 2 chiffres depuis 5 ans) nous recherchons 2 commerciaux (H/F) pour soutenir notre développement en France et à l'international.

Nous vous offrons l'opportunité de :

- Rejoindre un des leaders français sur un secteur d'activité très porteur (celui de l'ERP)
- Travailler sur tous les secteurs d'activité où nous avons de très belles références (Près de 1000 enseignes clients)
- Adresser une multitude d'interlocuteurs chez vos clients puisque la gestion commerciale intéresse tous les services d'une entreprise

Nous réalisons un CA de 4,6 millions d'euros pour 31 salariés. Notre potentiel de croissance est énorme, nous cherchons les talents commerciaux pour atteindre nos objectifs et continuer à grandir.

Vos missions :

Poste en mode conquête et ouverture de comptes sur une cible de TPE / PME et Grands Comptes dans des secteurs d'activités tels que la mode, l'univers de la décoration, du mobilier et bien d'autres domaines d'activités commerciales.

- Ouvrir de nouveaux comptes par vos actions de prospection téléphonique
- Présenter par téléphone les services de l'entreprise et vous déplacer pour comprendre le métier de vos prospects, identifier l'ensemble de leurs besoins et convaincre vos interlocuteurs
- Rédiger les devis, élaborer les propositions commerciales, répondre aux appels d'offre
- Négocier et signer les contrats
- Assurer la gestion de la relation et le suivi de vos comptes clients en étant garant de la bonne réalisation des contrats

Poste basé à Paris (75017)

Profil (H/F) :

Formation/expérience :

Bac + 4 minimum

Vous avez une première expérience commerciale BtoB en mode « chasse »
(Stage accepté)

Personnalité / Tempérament :

Motivé et enthousiaste
Agressivité commerciale
Ténacité et rigueur
Autonomie

Rémunération/Avantages :

Package entre 30 et 40K€ à objectifs atteints selon profil et expérience
Mutuelle
Ticket restaurant